

Als Gustav Daiber GmbH stehen wir seit dem Jahr 1912 für Tradition und Qualität. Wir sind eine der führenden Corporate-Fashion-Plattformen Europas in den Bereichen Freizeit-, Sport- und Business-Bekleidung sowie Workwear. Unser Familienunternehmen agiert weltweit und handelt stets vorausschauend und innovativ.

Wir suchen einen

INTERNATIONAL SALES MANAGER (m/w/d)

für die Vertriebsregion Nordeuropa (Außendienst / Homeoffice)

Das erwartet dich

- Du betreust und entwickelst unsere internationalen Bestandskunden und Vertriebspartner und baust langfristige, vertrauensvolle Beziehungen auf.
- Du identifizierst Marktpotenziale, erschließt neue Zielgruppen und entwickelst eigenverantwortlich Vertriebsstrategien für deine Märkte.
- Du führst Preis- und Vertragsverhandlungen und begleitest Projekte bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Du besuchst regelmäßig unsere Kunden vor Ort und repräsentierst unsere Marken auf internationalen Fachmessen.
- Du analysierst Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und leitest daraus geeignete Vertriebsmaßnahmen ab.
- Du arbeitest eng mit Vertrieb, Marketing, Produktentwicklung und Business Development zusammen und pflegst Forecasts sowie vertriebsrelevante Daten im ERP-System.

Das bringst du mit

- Du begeisterst dich für den Vertrieb, erkennst Kundenbedürfnisse und baust nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf.
- Du arbeitest eigenverantwortlich, bist zielorientiert und bringst eine hohe Reisebereitschaft mit.
- Du bist offen für digitale Vertriebsansätze und erkennst deren Potenzial für nachhaltiges Wachstum.
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium – idealerweise mit Erfahrung in der Textilbranche. Bewerbungen von Branchenwechslern und Quereinsteigern sind ausdrücklich willkommen.
- Du behältst auch in anspruchsvollen Situationen den Überblick und findest pragmatische Lösungen.

- Du bist sicher im Umgang mit MS Office, besitzt einen Führerschein der Klasse B und kommunizierst verhandlungssicher auf Deutsch und Englisch. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.

Was wir bieten

- DAIBER MACHT'S SICHER: Zukunftssicheres und innovatives Familienunternehmen mit flachen Hierarchien
- DAIBER MACHT'S VIELSEITIG: Abwechslungsreiche Tätigkeit in internationalem Arbeitsumfeld mit viel Handlungsfreiraum
- DAIBER MACHT'S WERTSCHÄTZEND: Offene Feedback-Kultur mit einem werteorientierten Leitbild
- DAIBER MACHT'S SPANNEND: Übernahme von spannenden Projekten
- DAIBER MACHT'S LANGFRISTIG: Fachliche und persönliche Weiterentwicklung sowie überdurchschnittliche Vergütung und Firmenwagen (inkl. Privatnutzung)
- DAIBER MACHT'S ATTRAKTIV: Attraktive Sozialleistungen (u. a. Corporate Benefits, JobRad, EGYM Wellpass® Firmenfitness)

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann lasse uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) inklusive deiner Gehaltsvorstellung und eines Eintrittstermins gerne über unser „Online-Bewerbungsformular“ auf der Homepage zukommen oder per E-Mail an bewerbung@daiber.de

Gustav Daiber GmbH
Frau Carina Wißmann
Vor dem Weißen Stein 25-31
D-72461 Albstadt

**Wir verbinden Marken mit Menschen.
Unsere Produkte stiften Identität.**

www.daiber.de